Argomenti Corso SAP Online “Funzionale per Consulenti”

Finalità: acquisire le competenze di base per poter svolgere l'attività di consulenza SAP in azienda.

Destinatari: coloro che desiderano apprendere l'utilizzo dei principali strumenti SAP che consentono di svolgere l'attività di Consulente Aziendale.

Durata del servizio: le video lezioni sono disponibili per 60gg, 7gg su 7, 24h su 24h.

Tempo stimato per apprendere una singola video lezione: da 3 a 5 ore.

Lezione 1: Le principali caratteristiche dell'applicativo SAP

- L'applicativo SAP
- Le principali aree aziendali in SAP
- Le figure professionali in SAP
- I progetti in ambiente SAP
- Accesso al sistema: il Logon
- Visualizzazione di una anagrafica fornitore
- Come ritornare alla schermata iniziale in SAP
- Visualizzazione di una anagrafica materiale
- Visualizzazione delle azioni sul personale
- La fattura fornitore
 - La reportistica in SAP:
 - Le movimentazioni contabili
 - Le scorte di magazzino in SAP
- La reportistica del Controlling
- Chiusura di sistema: il Logoff.

Lezione 2: Moduli e Risorse SAP

- I Moduli e i sottomoduli di SAP:
 - La Contabilità e i suoi sottomoduli
 - Gli Acquisti e i suoi sottomoduli
 - Le Vendite e i suoi sottomoduli
 - Le Risorse Umane e i suoi sottomoduli
 - La Pianificazione della produzione e i suoi sottomoduli
- Il ruolo dell'utente in ambito SAP
- Il ruolo del customizzatore in ambito SAP
- Il ruolo dell'analista funzionale in ambito SAP
- I ruoli dell'analista tecnico e del programmatore in ambito SAP

Lezione 3: La navigazione in SAP con esempi

- I primi passi della navigazione in SAP:
 - I comandi SAP (transazioni)
 - Apertura e chiusura di una sessione di sistema
- Esecuzione di una transazione SAP
- Ritorno alla videata iniziale di SAP
- Salvataggio e ricerca dei dati in SAP
- Utilizzo di una particolare cartella (preferiti)
- Utilizzo delle configurazioni personalizzate
- Esecuzione di una transazione aprendo contestualmente una nuova sessione
- Esecuzione di una transazione rimanendo nella stessa sessione

Lezione 4: Il concetto di transazione SAP – Esempio pratico

- Approfondimento sulla visualizzazione dell'anagrafica fornitore:
 - L'utilizzo del Match Code, cartella per cartella
 - L'utilizzo del Match Corde, la selezione dei dati
 - L'anagrafica fornitore, passaggio dalla modalità di visualizzazione alla modalità di modifica
 - L'anagrafica fornitore, passaggio dalla modalità di visualizzazione alla modalità di creazione
 - I campi ad inserimento obbligatorio
 - Modalità di reperimento delle informazioni relative ad uno specifico inserimento dati
- Le registrazioni in SAP:
 - Dati di testata
 - Dati di posizione

Lezione 5: La terminologia SAP

- Breve glossario sui principali termini utilizzati in ambito SAP

Lezione 6: Anagrafica cliente lato utente

- Creazione di una anagrafica cliente nel financial accounting

Lezione 7: Parametrizzazione customizing clienti

- Anagrafica clienti: Impostazioni di base
- Definizione di un gruppo conti con layout di videata (clienti)
- Creazione di un range di numerazione per i conti clienti
- Attribuzione di un range di numerazione ad un gruppo conti clienti
- Layout per la reportistica

Lezione 8: Anagrafica fornitore

- Creazione di una anagrafica fornitore nel financial accounting
- Anagrafica banca

Lezione 9: Parametrizzazione customizing fornitori

- Anagrafica fornitori: impostazioni di base
- Definizione di un gruppo conti con layout di videata (fornitori)
- Creazione di un range di numerazione per i conti fornitori
- Attribuzione di un range di numerazione ad un gruppo conti fornitori

Lezione 10: Anticipi e pareggio partite

- Parametrizzazione anticipi cliente e fornitore:
 - Parametrizzazione di base
 - Conti di riconciliazione per anticipi
- Definizione regole pareggio:
 - Parametrizzazione di base
 - Conti per differenze cambio
 - Conti per arrotondamento

Lezione 11: Visualizzare partitari, elenchi e documenti

- Partitari conti Co.Ge. clienti e fornitori
- Elenchi conti Co.Ge. clienti e fornitori
- Report saldi
- Visualizzare i documenti contabili generati

Lezione 12: Fattura passiva da fornitore, fattura attiva a cliente, fattura intra ed extra CEE

- Fattura passiva da fornitore
- Fattura attiva a cliente
- La fatturazione a fornitori intra CEE
- La fatturazione a fornitori extra CEE

Lezione 13: L'operazione di storno

- Storno di un singolo documento
- Storno collettivo di documenti

Lezione 14: Reportistica contabilità generale

- Piano dei conti
- Scheda conto
- Estratto conto
- Lista saldi
- Giornale bollato

Lezione 15: Anagrafica materiale

- Visualizzazione anagrafica materiale
- Creazione anagrafica materiale
- Modifica anagrafica materiale

Lezione 16: Customizing anagrafica materiale

- Attribuzione dei campi ai gruppi di selezione campi
- Definizione dei settori industriali e della selezione campo dipendente dal settore
- Definizione del formato dell'output per il codice materiale
- Definizione delle caratteristiche per i tipi di materiale
- Definizione dei range di numerazione per i tipi di materiale
- Definizione dei gruppi merci

Lezione 17: L'ordine d'acquisto

- Visualizzazione di un ordine d'acquisto
- Creazione di un ordine d'acquisto
- Modifica di un ordine d'acquisto

Lezione 18: Movimento merci

- I Movimenti di magazzino
- La transazione MIGO: inserimento per entrata merci
- Entrata Merci a fronte di ordine d'acquisto

Lezione 19: Controllo fattura logistica: la transazione MIRO

- La transazione MIRO: creazione fattura logistica e contabile.

Lezione 20: Visualizzazione dei documenti di fatturazione e storno

- Visualizzazione della fattura
- Visualizzazione riepilogo fatture
- Storno di una fattura

Lezione 21: Parametrizzazione customizing documento acquisto

- Incoterms, condizioni valide per il commercio internazionale
- Gruppo Acquisti
- Condizioni pagamento
- Testi e controllo copia

Lezione 22: L'anagrafica prodotto

- La visualizzazione di un'anagrafica prodotto
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MM01
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1

Lezione 23: Customizing anagrafica prodotto

- Attribuzione dei campi ai gruppi di selezione campi – attribuzione dei campi obbligatori o facoltativi per la creazione di un’anagrafica materiale
- Definizione dei settori industriali e della selezione campo dipendente dal settore
- Definizione del formato dell’output per il codice materiale – definizione della lunghezza di caratteri di un codice materiale
- Definizione delle caratteristiche per i tipi di materiale
- Definizione dei range di numerazione per i tipi di materiale
- Definizione dei gruppi merci- definizione di un raggruppamento di merci con caratteristiche simili

Lezione 24: Schema di determinazione del prezzo

- Visualizzazione di una condizione di prezzo
- Creazione di una condizione di prezzo

Lezione 25: Pricing

- Determinazione del prezzo
- Definizione dei tipi di condizione prezzo
- Definizione e attribuzione degli schemi di determinazione del prezzo

Lezione 26: Ordine di vendita: ordine standard

- Visualizzazione di un ordine di vendita standard
- Creazione di un ordine di vendita standard
- Modifica ordine di vendita standard
- Rush order
- Lista ordini
- Lista ordini incompleti

Lezione 27: Schedulazione delle vendite

- Definizione dei i tipi di schedulazione – definizione delle tipologie di pianificazione delle vendite
- Attribuzione dei tipi di schedulazione – attribuzione delle tipologie di pianificazione delle vendite a determinate categorie di posizione per un documento vendita

Lezione 28: Piano di Consegna

- Visualizzazione di un piano di consegna;
- Creazione di un piano di consegna
- Modifica di un piano di consegna

Lezione 29: La fatturazione

- Visualizzazione di una fattura attiva
- Creazione di una fattura attiva
- Modifica di una fattura attiva
- Storno di una fattura attiva
- Visualizzazione di una lista di fatture

Lezione 30: Customizing contratti e fatturazione

- Contratto a valore – contratto stipulato in base al valore della merce
- Tipi di posizione dei contratti a valore – tipologia di inserimento righe in un ordine o una richiesta
- La fatturazione
- Definizione delle rate – rateizzazione di un pianificazione della fatturazione
- Attribuzione del tipo piano di fatturazione al tipo di documento vendite – collegamento tra una pianificazione della fatturazione ed una tipologia di documento di vendita
- Attribuzione del tipo piano di fatturazione e di posizione – collegamento tra la pianificazione della fatturazione e la posizione di un documento di vendita

Lezione 31: Navigazione e visualizzazione tabelle

- Navigazione e visualizzazione delle tabelle (SE16)
- Utilizzo del Match Code
- Analisi del contenuto di una tabella
- Inserimento di un nuovo codice / record nella tabella
- Impostazione parametri utente della scheda “Data Browser”

Lezione 32: Struttura tabella

- Visualizzazione struttura tabella
- Struttura e contenuto delle tabelle (SE11)
- Esercitazione

Lezione 33: Query SAP – Le impostazioni

- I Gruppi Utente
- Le InfoSet

Lezione 34: Query SAP – La reportistica

- Esecuzione di una Query SAP