

## Argomenti Corso SAP Online “Gestione delle Vendite Base”

**Finalità:** acquisire le prime competenze teoriche e pratiche sulla gestione del processo di vendita su SAP.

**Destinatari:** coloro che vogliono iniziare a specializzarsi sul modulo SAP – SD (vendite).

**Durata del servizio:** le video lezioni sono disponibili per 30 gg, 7gg su 7, 24h su 24h.

**Tempo stimato per apprendere una singola video lezione:** da 2 a 4 ore.

### Lezione 0: Il processo di vendita

- Introduzione al processo di vendita
- Definizione di flusso attivo
- Analisi dei singoli step del processo di vendita
- Conclusioni ed introduzione del ciclo attivo nel sistema SAP

### Lezione 1: Struttura d’impresa

- Definizione della struttura d’impresa in SD
- Organizzazione commerciale
- Canale distributivo
- Settore merceologico
- Luogo di Spedizione

### Lezione 2: L’anagrafica prodotto

- La visualizzazione di un’anagrafica prodotto
- La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MM01
- La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1

### Lezione 3: Anagrafica cliente

- Visualizzazione di un’anagrafica clienti tramite la transazione XD03
- Creazione Anagrafica Cliente valida sia per le vendite che per la contabilità
- Creazione Anagrafica Cliente valida solo per le vendite

### Lezione 4: Schema di determinazione del prezzo

- Visualizzazione di una condizione di prezzo
- Creazione di una condizione di prezzo

### Lezione 5: Schema di determinazione del prezzo – Sconto a Cliente

- Visualizzazione dello sconto a cliente
- Creazione dello sconto a cliente
- Modifica dello sconto a cliente
- Esercitazione sulla creazione di una condizione di sconto a cliente

## **Lezione 6: Processo di vendita**

- Il flusso delle vendite
- I documenti di vendita
- Il tipo di posizione
- La richiesta d'offerta
- L'offerta
- L'ordine di vendita e gli ordini speciali
- La spedizione
- Il piano di consegna e la consegna
- L'uscita merci
- La fatturazione al cliente
- I tipi di contratto

## **Lezione 7: Richiesta d'offerta**

- Visualizzazione di una richiesta d'offerta
- Creazione di una richiesta d'offerta
- Modifica di una richiesta d'offerta
- Esercitazioni sulla richiesta d'offerta

## **Lezione 8: L'offerta**

- Visualizzazione di un'offerta
- Creazione di un'offerta
- Modifica di un'offerta
- Esercitazioni sulla creazione di un'offerta

## **Lezione 9: Ordine di vendita: ordine standard**

- Visualizzazione di un ordine di vendita standard
- Creazione di un ordine di vendita standard
- Modifica ordine di vendita standard
- Rush order
- Lista ordini
- Lista ordini incompleti

## **Lezione 10: La consegna**

- Visualizzazione di un documento di consegna
- Creazione di un documento di consegna
- Riepilogo di un documento di consegna

## **Lezione 11: La fatturazione**

- Visualizzazione di una fattura attiva
- Creazione di una fattura attiva
- Modifica di una fattura attiva

- Storno di una fattura attiva
- Visualizzazione di una lista di fatture