

Argomenti Corso SAP Modulo SD Completo Individuale

Lezione 1 - Il Processo di vendita

- Introduzione al processo di vendita ;
- Definizione di flusso attivo;
- Analisi dei singoli step del processo di vendita;
- Conclusioni ed introduzione del ciclo attivo nel sistema SAP.

Lezione 2 - Struttura d'impresa

- Definizione della struttura d'Impresa in SD;
- Organizzazione commerciale;
- Canale distributivo;
- Settore Merceologico;
- Luogo di Spedizione.

Lezione 3 - L'anagrafica prodotto

- La visualizzazione di un'anagrafica prodotto;
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MM01;
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1.

Lezione 4 - Anagrafica cliente

- Visualizzazione di un'anagrafica clienti tramite la transazione XD03;
- Creazione Anagrafica Cliente valida sia per le vendite che per la contabilità;
- Creazione Anagrafica Cliente valida solo per le vendite.

Lezione 5 - Schema di determinazione del prezzo

- Visualizzazione di una condizione di prezzo ;
- Creazione di una condizione di prezzo.

Lezione 6 - Schema di determinazione del prezzo – Sconto a Cliente

- Visualizzazione dello sconto a cliente;
- Creazione dello sconto a cliente;
- Modifica dello sconto a cliente;
- Esercitazione sulla creazione di una condizione di sconto a cliente.

Lezione 7 - Processo di vendita

- Il flusso delle vendite;
- I documenti di vendita;
- Il tipo di posizione;
- La richiesta d'offerta;
- L'offerta;
- L'ordine di vendita e gli ordini speciali;

- La spedizione;
- Il piano di consegna e la consegna;
- L'uscita merci;
- La fatturazione al cliente;
- I tipi di contratto.

Lezione 8 - Richiesta d'Offerta

- Visualizzazione di una richiesta d'offerta;
- Creazione di una richiesta d'offerta;
- Modifica di una richiesta d'offerta;
- Esercitazioni sulla richiesta d'offerta.

Lezione 9 - L'Offerta

- Visualizzazione di un'offerta;
- Creazione di un'offerta;
- Modifica di un'offerta;
- Esercitazioni sulla creazione di un'offerta.

Lezione 10 - Ordine di vendita: ordine standard

- Visualizzazione di un Ordine di Vendita standard;
- Creazione di un Ordine di Vendita standard;
- Modifica Ordine di Vendita Standard
- Rush Order;
- Lista Ordini;
- Lista Ordini incompleti.

Lezione 11 - Ordini di vendita speciali:

- Ordine di Vendita per cassa;
- Fatturazione Proforma;
- Piano di Fatturazione.

Lezione 12 - Piano di Consegna

- Visualizzazione di un piano di consegna;
- Creazione di un piano di consegna;
- Modifica di un piano di consegna.

Lezione 13 - I Contratti

- Visualizzazione di un contratto di vendita;
- Creazione di un contratto di vendita;
- Modifica di un contratto incompleto;
- Modifica di un contratto di vendita;
- Creazione di un ordine di vendita standard con riferimento ad un contratto.

Lezione 14 - Acquisire altre Entrata Merci

- Acquisire altre entrata merci;
- La transazione MB1C.

Lezione 15 - La consegna

- Visualizzazione di un documento di consegna;
- Creazione di un documento di consegna;
- Riepilogo di un documento di consegna.

Lezione 16 - Ordine di approvvigionamento merci in conto deposito

- Ordine di approvvigionamento merce;
- Visualizzazione di un ordine di approvvigionamento;
- Visualizzazione di un ordine prelievo;
- Visualizzazione della giacenza del materiale in magazzino;
- Creazione dell'ordine di approvvigionamento;
- Consegna della merce;
- Creazione dell'ordine di prelievo dal conto deposito;
- Consegna dell'ordine di prelievo;
- Fattura del documento di consegna dell'ordine di prelievo;
- Riepilogo del flusso documentale;
- Ritiro della merce in conto deposito;
- Reso della merce dal cliente c/deposito;
- Sblocco dell'ordine di reso per la fatturazione.

Lezione 17 - La fatturazione

- Visualizzazione di una fattura attiva;
- Creazione di una fattura attiva;
- Modifica di una fattura attiva;
- Storno di una fattura attiva;
- Visualizzazione di una lista di fatture.

Lezione 18 - Elaborazione della nota di credito

- Acquisizione di un ordine con riferimento ad una fattura clienti;
- Rimozione del blocco della fattura;
- Elaborazione di un documento di fatturazione;
- Verifica dell'elaborazione.

Lezione 19 - Elaborazione della nota di debito

- Elaborazione della nota di debito dall'acquisizione di un ordine;
- Rimozione del blocco della fattura;
- Elaborazione del documento di fatturazione;
- Verifica dell'elaborazione.

Lezione 20 - Reportistica standard di SD

- La variante di lancio;
- L'esportazione dei dati dei record in un file locale;
- Lista dei documenti di fatturazione;
- Lista dei piani di consegna;
- Lista degli ordini per un determinato periodo;
- Lista degli ordini incompleti;
- Lista delle condizioni di prezzo;
- Riepilogo degli stock in magazzino;
- Lista degli stock per data di registrazione.