

Argomenti Corso SAP Modulo SD Base Individuale

Lezione 1 - Il Processo di vendita

- Introduzione al processo di vendita ;
- Definizione di flusso attivo;
- Analisi dei singoli step del processo di vendita;
- Conclusioni ed introduzione del ciclo attivo nel sistema SAP.

Lezione 2 - Struttura d'impresa

- Definizione della struttura d'Impresa in SD;
- Organizzazione commerciale;
- Canale distributivo;
- Settore Merceologico;
- Luogo di Spedizione.

Lezione 3 - L'anagrafica prodotto

- La visualizzazione di un'anagrafica prodotto;
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MM01;
- La creazione di un'anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1.

Lezione 4 - Anagrafica cliente

- Visualizzazione di un'anagrafica clienti tramite la transazione XD03;
- Creazione Anagrafica Cliente valida sia per le vendite che per la contabilità;
- Creazione Anagrafica Cliente valida solo per le vendite.

Lezione 5 - Schema di determinazione del prezzo

- Visualizzazione di una condizione di prezzo ;
- Creazione di una condizione di prezzo.

Lezione 6 - Schema di determinazione del prezzo – Sconto a Cliente

- Visualizzazione dello sconto a cliente;
- Creazione dello sconto a cliente;
- Modifica dello sconto a cliente;
- Esercitazione sulla creazione di una condizione di sconto a cliente.

Lezione 7 - Processo di vendita

- Il flusso delle vendite;
- I documenti di vendita;
- Il tipo di posizione;
- La richiesta d'offerta;
- L'offerta;
- L'ordine di vendita e gli ordini speciali;

- La spedizione;
- Il piano di consegna e la consegna;
- L'uscita merci;
- La fatturazione al cliente;
- I tipi di contratto.

Lezione 8 - Richiesta d'Offerta

- Visualizzazione di una richiesta d'offerta;
- Creazione di una richiesta d'offerta;
- Modifica di una richiesta d'offerta;
- Esercitazioni sulla richiesta d'offerta.

Lezione 9 - L'Offerta

- Visualizzazione di un'offerta;
- Creazione di un'offerta;
- Modifica di un'offerta;
- Esercitazioni sulla creazione di un'offerta.