

PERCHE' FREQUENTARE IL CORSO SAP COMMERCIALE base

Il corso **SAP SD base** innanzitutto ti introduce al modulo logistico in uscita, spiegandoti come dovrà essere strutturata l'azienda, i principali strumenti da utilizzare, il ciclo base da seguire. Inoltre, il corso che ti proponiamo utilizza la tecnica del *"learning on the job"* cioè impari, lavorando direttamente sul sistema. Grazie al supporto delle lezioni teoriche potrai riportare quanto appreso, subito sul sistema SAP ed esercitarti.

Un metodo rapido ed efficace per imparare a gestire la logistica in uscita e tutto il ciclo attivo dei prodotti finiti.

Il corso SD ti permetterà di:

1. capire inizialmente come deve essere strutturata un'azienda dal punto di vista delle vendite;
2. gestire la prima parte del processo di vendita;
3. consultare velocemente prezzi, scontistica, contratti di vendita, giacenze.

Vis. Sconto cliente (K007): acquisizione rapida

Org. commerciale: ZCOM Org.comm.si-soft old
Canale distribuzione: 01 Vendite Dirette
Settore merceologico: 01 Sett. merceol.01
Valido il: 22.02.2013

Settore merceologico/cliente

Cliente	Denominazione	Importo	Unità	per	UM	R...	R...	In. val.	A
291	Cliente_SF1	5,000-€				A		22.02.2013	31.12.9999
358	HARRODS SPA	10,000-€				A		18.02.2013	18.03.2013
5005	Software Si Soft	8,000-€				A		24.10.2012	31.12.9999
8965	Cliente_FP1	5,000-€				A		22.02.2013	28.02.2013
20188	FRATELLI BONO	5,000-€				A		18.02.2013	18.03.2013
54254	CLIENTE_MC_1	5,000-€				A		22.02.2013	31.12.2013
100196	Nuova splendor spa	1,000-€				A		21.04.2012	31.12.9999
101198	Bianchi snc	3,000-€				A		18.02.2013	18.03.2013

Fig. 1: Sconto ai clienti

Questo corso è perciò particolarmente indicato per chi possiede attitudini commerciali (sia per esperienza lavorativa che per curriculum di studi) e ritiene utile o necessario cominciare ad apprendere le basi del ciclo attivo delle vendite in ambiente SAP. In questo modo si può arrivare a ottimizzare i concetti pratici e teorici dalla formulazione dell'offerta (e la relativa variabile critica del prezzo) fino all'ordine di vendita.

Visualizzare record condizioni: riepilogo

S	Chiave variabile	Importo	Unità	per	UM	D.conv	NumC...	U...	P...	In. val
	TP.c Materiale									
	PR00 2173	1,25	EUR		1 PZ					05.11
	PR00 2174	300,00	EUR		1 PZ					05.11
	PR00 2228	11,00	EUR		1 PZ					07.11
	PR00 2638	35,00	EUR		1 KG					01.01
	PR00 2642	12,00	EUR		1 KG					09.01
	PR00 2674	50,00	EUR		1 PZ					16.11
	PR00 2764	10,00	EUR		1 KG					18.02
	PR00 2815	75,00	EUR		1 PZ					17.11
	PR00 2827	21,00	EUR		1 PZ					17.11

Fig. 2: Prezzi materiali

Ricorda che avrai per tutta la durata del corso un docente-tutor a tua disposizione per qualsiasi chiarimento o ulteriore spiegazione, proprio come in aula!!

Contattaci, prova e vedrai!!!