

Argomenti Corso SAP Online “Gestione delle Vendite Base”

Finalità: acquisire le prime competenze teoriche e pratiche sulla gestione del processo di vendita su SAP.

Destinatari: coloro che vogliono iniziare a specializzarsi sul modulo SAP – SD (vendite).

Durata del servizio: le video lezioni sono disponibili per 30 gg, 7gg su 7, 24h su 24h.

Tempo stimato per apprendere una singola video lezione: da 2 a 4 ore.

Lezione 0: Il processo di vendita

- Introduzione al processo di vendita
- Definizione di flusso attivo
- Analisi dei singoli step del processo di vendita
- Conclusioni ed introduzione del ciclo attivo nel sistema SAP

Lezione 1: Struttura d’impresa

- Definizione della struttura d’impresa in SD
- Organizzazione commerciale
- Canale distributivo
- Settore merceologico
- Luogo di Spedizione

Lezione 2: L’anagrafica prodotto

- La visualizzazione di un’anagrafica prodotto
- La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MM01
- La creazione di un’anagrafica prodotto tramite la transazione MMH1

Lezione 3: Anagrafica cliente

- Visualizzazione di un’anagrafica clienti tramite la transazione XD03
- Creazione Anagrafica Cliente valida sia per le vendite che per la contabilità
- Creazione Anagrafica Cliente valida solo per le vendite

Lezione 4: Schema di determinazione del prezzo

- Visualizzazione di una condizione di prezzo
- Creazione di una condizione di prezzo

Lezione 5: Schema di determinazione del prezzo – Sconto a Cliente

- Visualizzazione dello sconto a cliente
- Creazione dello sconto a cliente
- Modifica dello sconto a cliente
- Esercitazione sulla creazione di una condizione di sconto a cliente

Lezione 6: Processo di vendita

- Il flusso delle vendite
- I documenti di vendita
- Il tipo di posizione
- La richiesta d'offerta
- L'offerta
- L'ordine di vendita e gli ordini speciali
- La spedizione
- Il piano di consegna e la consegna
- L'uscita merci
- La fatturazione al cliente
- I tipi di contratto

Lezione 7: Richiesta d'offerta

- Visualizzazione di una richiesta d'offerta
- Creazione di una richiesta d'offerta
- Modifica di una richiesta d'offerta
- Esercitazioni sulla richiesta d'offerta

Lezione 8: L'offerta

- Visualizzazione di un'offerta
- Creazione di un'offerta
- Modifica di un'offerta
- Esercitazioni sulla creazione di un'offerta

Lezione 9: Ordine di vendita: ordine standard

- Visualizzazione di un ordine di vendita standard
- Creazione di un ordine di vendita standard
- Modifica ordine di vendita standard
- Rush order
- Lista ordini
- Lista ordini incompleti

Lezione 10: La consegna

- Visualizzazione di un documento di consegna
- Creazione di un documento di consegna
- Riepilogo di un documento di consegna

Lezione 11: La fatturazione

- Visualizzazione di una fattura attiva
- Creazione di una fattura attiva
- Modifica di una fattura attiva

- Storno di una fattura attiva
- Visualizzazione di una lista di fatture