

## Corso SAP individuale

### Gestione delle vendite Customizing base – Modulo SD

- Definizione struttura d'impresa
- Creazione organizzazione commerciale
- Visualizzazione anagrafica prodotto
- Creazione settore merceologico
- Creazione punto vendita
- Creazione gruppo vendita
- Creazione luogo di spedizione
- Le attribuzioni
- Check sulla struttura d'impresa
- Definizione dei canali di distribuzione comuni a più aree vendite
- Attribuzione dell'area vendita a tipi documento di vendita
- Attribuzione campi dell'anagrafica prodotto a gruppi campi
- Definizione settori industriali
- Definizione del formato dell'output per il codice materiale
- Definizione delle caratteristiche del tipo materiale
- Definizione del range di numerazione per i tipi di materiale
- Definizione dei gruppi merci
- Definizione del gruppo conti con layout videata (cliente)
- Creazione range di numerazione per conti clienti
- Attribuzione range di numerazione ai conti clienti
- Definizione dello schema partner
- Definizione dei campi per la creazione di un'anagrafica cliente
- Parametrizzazione ruoli partner
- Definizione dei tipi di documento di vendita
- Attribuzione dei tipi di documento ad un'area vendite
- Posizioni del documento di vendita
- Gruppi di tipi di posizione
- Impiego del tipo di posizione